

祝你平安

2026年9月11日 第145期

翻墙软件下载
电脑版 <https://j.mp/fgp88>
安卓版 <https://j.mp/fgv88>

“我真是服了”

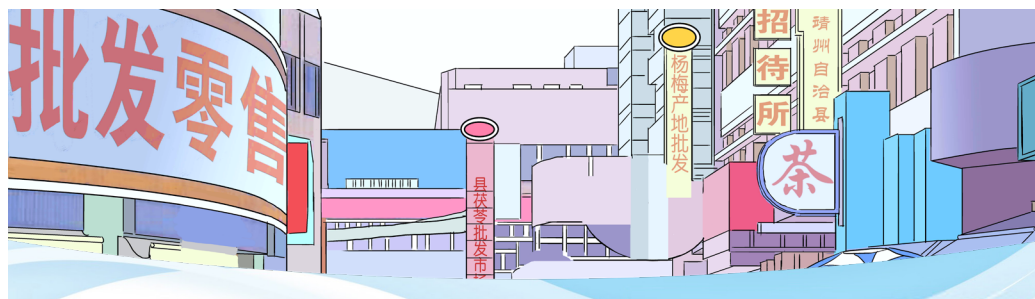
我有个门店出租，附近租金5.5万，我只收5万。租户很感激，送礼表示感谢。我告诉他：“修炼大法的人不收礼，你再送，租金就要涨。”他感叹：“你真和别人不一样。”

后来门前修路，原定20天拖了3个月。租户去找政府，被警察威胁要拘留，他很气愤：“耽误生意不给补，上哪说理去？共产党不倒，老百姓没个好。”我安慰他：“我给你补2000元，交房租时扣减。”他感动地说：“法轮功师父能培养出你这样的人，我真是服了！”

明理 澳洲商界精英：
渴望成为最好的自己

商道 当销售新手
遇上最难卖月饼

三退 司机说：
“差点上了共产党的当”



千金难买的生意经

“天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往。”从前的我，深陷其中，难以自拔。货款迟滞、客户欠账、货物积压……整日患得患失，焦头烂额。

直到我接触法轮大法后，明白了“真、善、忍”的涵义。凡事能想开放下，反求诸己，善心相待生活中每一位过客，心性不断升华，生意也悄然改变。

有客户欠我一万多元，店将倒闭。我体谅他孩子残疾、夫妻离婚、生意难撑的困境，主动说可用旧电脑顶账。可他送来的却是废品，被我点破后竟翻脸威胁：“给你脸不要脸，我找警察告你炼法轮功！”我没有计较，反省自己表面体谅，实怕吃亏，便平静地告诉他：“欠款有就给，没有就算了，但你别说大法坏话，这对你不好。”我的真诚让他始料未及，他当即道歉。尽管他没有还款，但我的生意却越做越好。

另一老板卖假货，而我正好是正牌货品的代理商。以前我会举报他，现在我想修炼人没有敌人，就请他吃饭，和他交心，劝他想长久做生意就得走正道。他非常

感动，承诺收手。我们成为好友，还邀我参加他妻妹婚礼当特别嘉宾。我趁机给其父母、连襟等家人讲述法轮大法教人做好人的事实真相。

我有个店员，不开货单私自发3万多元的货给下线。我打电话核实，下线老板吓哭了，求我别报案。我责怪自己管理有漏，想到那个女店员丈夫失业，孩子尚小，生活不易，得给人改错的机会，便没有辞她，还让其丈夫进店打工。她感佩我的为人，邀我到她家吃饭。我给她家人讲述了大法的美好，她因此拜读了《转法轮》。

我的生意经，不在账本里，是在践行“真、善、忍”的心性升华中，千金难买。（文/晓明 图/明慧网）



澳洲商界精英： 渴望成为最好的自己

澳洲的马克·哈奇森（右图）大学毕业后，白手起家在西澳创立一家竹地板公司，产品在中国制造。他的事业蒸蒸日上，30岁出头就成为千万富翁。

自小吃苦、在单亲家庭长大的他，如今有钱，有名，有地位，还有漂亮的妻子和体面的房子。人生中的美好，他似乎都有了。他变得爱喝酒，很自负，但他在内心渴望成为最好的自己。

大起之后的大落

在人生和事业的高峰时，哈奇森患上严重的胃肠道疾病，当时很危险。为了活命，他尝试了所有西医治疗，又找私人健身教练，书房里摆满了与健康相关的书，但是病情仍然没有好转。

震惊与恢复

修炼法轮大法的哥哥建议哈奇森和他一起修炼。

当他阅读英文版《转法轮》，很震惊：“天哪，这才是真正的方法！”他久治不愈的病竟然痊愈了，并且一直非常健康。

回归传统

哈奇森不仅身心重获健康，他本人和企业也获得了更大的名望与成就。2010年，哈奇森荣



获全澳年度企业家奖和安永年度企业家奖；他的公司入围澳大利亚年度企业奖、年度家族企业奖等；他拥有两项产品创新专利。

哈奇森说：“我们之所以在业界有名望，是因为我们始终遵循‘真、善、忍’的原则。”

他注重员工的良好品德，培养人才；在员工犯错时宽容对待；同时创新产品和工艺。员工们都支持他捍卫人权，为法轮功发声。

撤出中国

哈奇森创业有成，但他没有陶醉在成功的光环之下。而是在利益与良知激烈交战中渐渐明确——他所信仰并带给他健康和人生方向的法轮功，在中国被中共迫害。作为一名商人，怎能与敌视国际社会普世价值的中共打交道、做生意？让它有钱持续迫害善良的中国人民。

当时，哈奇森的公司是澳洲

珀斯规模最大的竹地板企业，如果撤离中国，这意味着他每年要损失大约300万澳元。

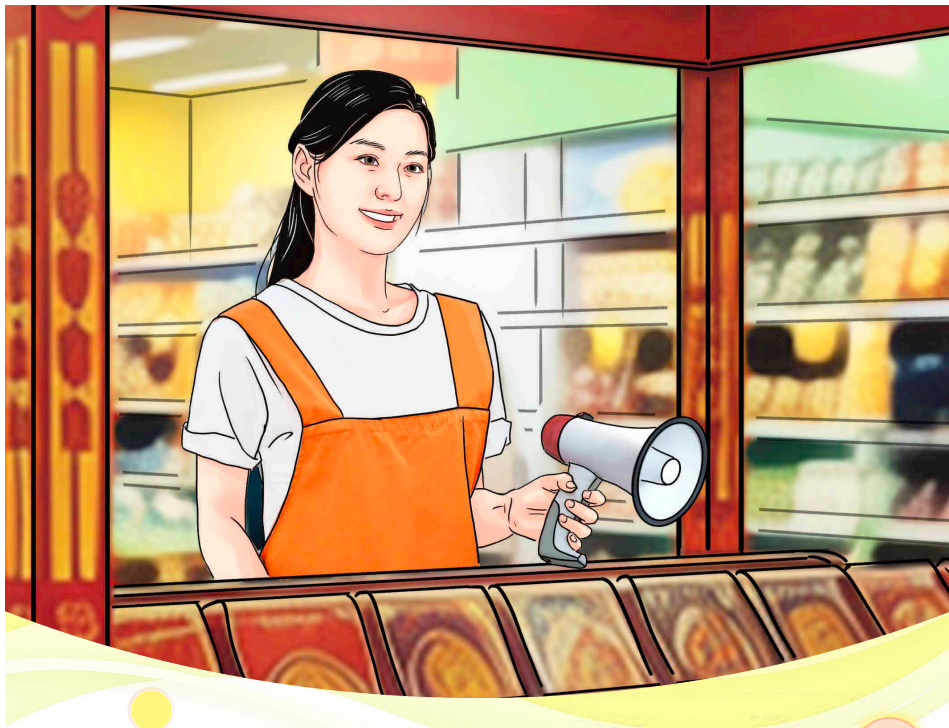
当新冠疫情来袭时，他决定撤离中国了！谁想这一果断之举，让他的企业在全球动荡中峰回路转。

迎来事业新高峰

撤出中国后，当时正值西澳疫情封锁，哈奇森无法离开珀斯，他只能将原木运往东南亚，由合作伙伴代工，他通过网络远程指导生产。

不久，因澳洲要求对病毒起源展开独立调查，中共祭出贸易报复。哈奇森说：“如果没有撤出中国，我无论如何都会破产。”

哈奇森不仅让公司免于破产，更迎来事业的新高峰。开发木地板，公司重新命名，公司业绩还成长20%。2023年，新产品荣获了ATFA年度卓越创新产品奖。（明慧记者澳洲珀斯报道）



当销售新手 遇上最难卖月饼

那年，中秋节前夕，我在沃尔玛找了一份卖月饼的工作。但月饼是广式月饼，甜兮兮的，当地人不爱吃，成了整个卖场最难卖的月饼；加上摊位地点设在边上，还被大柱子遮挡；环顾周围商家都是有几年、十几年老经验的店员们。作为一个新手，我心里直犯愁，该怎么办呢？

老促销员的建议

王姐是对面厂家的，做了10年的老促销员，她看了看我的情况后，跟我说：“混混那点保底工资算了”。

王姐分析：“你厂家的月饼每年只能卖出去50盒左右。而今年不景气，如果再能卖出50盒，

就很好了。好在有1500元的保底工资，你就混混工资吧。”

我看着旁边十几家堆得像小山一样的月饼，“是啊，条件这么差，就做一天算一天好了。”我真有点泄气。

但是转念一想：身为一个法轮功修炼人，既然老板付了我工资，我总得对得起这份工资，得做到问心无愧。我决定换个心态，踏踏实实一盒一盒地卖。于是，每当有人从身边走过，我都会微笑地问一句：“需不需要买盒装月饼？”要求自己尽心尽力。

要买“最贵月饼”的男士

有一天，来了一位男士，开口就要买最贵的月饼送家人。我

照着月饼说明给他简单介绍完，他看起来很有购买意向。这时候，整个卖场扎堆闲聊的促销员全围了过来。

王姐抢先说：“送礼一定要选择大牌厂家，她家什么名气也没有；我们厂家在我们省都是名列前三名，您拿得出手。而且我们的包装多喜庆；她们家那个咖啡颜色，看上去死气沉沉的！”王姐一边夸自家的货，一边贬低我的产品。

男士面露犹豫，最后转头对我说：“我最后问你一个问题，你这个月饼好不好吃？”

说实在的，我很想说“好吃”以迎合他，但我刚卖这款月饼，根本没有尝过味道。我还是选择了诚实，豁出去说了大实话：“啊？我不知道呀。”“你没吃过？”他有点难以置信。

“没有。”我的话一出口，引来周围店员一片哄堂大笑，男士用拳头捂着嘴，也开心地笑了。

王姐也笑话我，说：“她是个新手，她怎么可能知道这个月饼什么味道；我们家的是火腿的，当地人都爱吃。”

意想不到的成交

这时，我瞅瞅我卖的月饼：698元一盒。就装那么小的8块月饼，站在客人角度想，要是不喜欢的话，多亏呀！

我不忍心，就索性放下了业绩，对那男士说：“大哥，我觉得这个姐姐说得有道理，（下转4页）

(上接3页)那么贵的月饼,要买回去家人不爱吃的话,我真的过意不去,您就买她的吧!”

王姐一听,喜出望外地说:“是啊、是啊,买我的吧。”

其实,我原本能说会道,且尖酸刻薄,是“惹不起”的主。要搁以前,我宁愿月饼不卖了,也得跟王姐大干一场,并告到经理那里,哪会还帮着她卖货。但在法轮大法中修出的善,让我平和地面对这一切。

这时,男士看了看我,最后决定说:“帮我装起来吧!”王姐急急忙忙就去装袋了。

男士急忙叫住王姐,指着我对她说:“我要买她的,不是买你的。”又催我:“你愣着干嘛?帮我打包呀!”

“啊!要我的呀,您想好了么?”我一时间没反应过来。

“先生您再好好想一想,她家月饼当地人不爱吃。”王姐急了。男士笑了笑:“没关系,也想让家人换一换口味!”等他离开后,大家哗然:“这样都能卖出去?!”

还未到月饼正式大卖的时候,

其他促销员每天都在开心地聊天,我依然在尽心地卖月饼。

“货比三家”的美容店主

还有一天,卖场来了对年轻夫妇,他们转了整个盒装月饼摊位,没有促销员搭理他们。转到我这里的时候,我介绍了所有月饼。他们听完后,微笑着说:“要再转转。”我也笑着回答:“转不到合适的再过来。”

他们没走多远,卖场一促销员对我大声说:“你那是白费力气,看着(他们)都不像买月饼的。”

我一听,怕那对夫妻尴尬,也大声对着他们的背影回说:“你怎么能这样说话,你买东西难道不多看几家、货比三家呀?”

没想到这时,那位妻子对丈夫耳语几句,转身又回到我月饼摊位旁。她指着一款精致的果冻月饼问:“这款月饼有多少盒?”我说30盒。她说给她全部打包。

卖出月饼虽然令人高兴,但如果她是为了赌气而购买,过后肯定会后悔,我不想让顾客白花

钱,于是我对她说:“不值得为这生气,买那么多干嘛?”

她听了有点惊讶,

我又补了一句解释自己刚才的话:“如果只是赌气,今天我不会给您打包的。”

她笑了,说她没有生气,接着才告诉我,她是一个美容连锁店的店主,顾客都是女的,会喜欢这种月饼。最后,她还另外加购了20盒,总共买了50盒月饼。

“幸运”销售的背后

之后,我又陆续成交了几单月饼,从几盒到几十盒的都有。中秋节前,我们这个厂家的仓位月饼全部售空,销售总数远远超出预期。

这次卖月饼的经历,旁人也许觉得我运气好,会说话。其实,我没有什么高明的销售技巧。作为修炼人,我只是用真心对待每一位顾客,而这份真诚赢得了顾客信任,也让我体会到了前所未有的踏实与快乐。

(文/佳慧 插图/明慧网)

法轮功简介

法轮功,又称法轮大法,是由李洪志先生于1992年5月传出的佛家上乘修炼大法,以“真、善、忍”为根本指导,包含五套动作舒缓优美的功法。

● 教人向善 法轮功要求修炼者

从做好人做起,努力按照“真、善、忍”标准提升道德,能使人变得诚实,善良,宽容,平和。

● 使人健康 1998年,北京、武汉、大连及广东省的医学界专家进行5次医学调查,证明法轮功祛病健身的有效率高达98%。

● 福益社会 1998年,乔石与部

分人大离退休老干部对法轮功进行数月调查,得出“法轮功于国于民有百利而无一害”的结论,并向政治局提交了调查报告。

● 弘传世界 法轮功已弘传世界100多个国家,法轮功的主要著作《转法轮》被译成50种语言版本,在世界发行。

“就认钱”的王老板 理念变了

内蒙古生意人王老板，经商的信条是“啥都不信，就认钱”。

就这样一个人，最后做人和经商的理念发生大翻转，不再计较得失。发生了什么呢？

过往自恃精明

回忆过往，王老板与同行竞争时，匿名举报对方贩卖假货。而为了避免被举报，他向稽查队人员送礼，以得到“保护”。

一天，一位稽查队哥们拿了一本查缉假货的凭证给他，叮嘱：“开几张就好，别开太多。”他却将一本全部填满，且一张张寄给供货厂家，谎称他们的产品已遭稽查没收。供货商信以为真，不再向他催讨货款。那时的他，自恃自己精明。

替他人着想

一天，朋友给他一张观看法轮功创始人李洪志师父讲法录像的门票。他看后人生理念发生了根本转变。

他明白了善恶有报是天理。过去，在拼搏中伤害他人，造业巨大。从此，他按照“真、善、忍”的原则

修心养德，找到了做生意的方向。

一次，一个店员跟着一辆三轮车去送货，很晚了才回来，哭着说：“三轮车把我甩下了，货丢了，这批货我赔。”

他想：不能让店员赔，要替对方着想，就说：“丢就丢吧。”

最后，三轮车回来了，原来三轮车夫弄错地方，走岔路了。

退还租金 鼓励诚实

一名房客提前搬离租屋，按未住的天数还剩800元。王老板主动将钱退给对方。房客

非常意外，说：“是我提前搬走的。”但王老板坚持退钱，

房客感动地说：“像你这样的好人，真是难得，你是我敬重的人。”

有一天，王老板接到来电说：“我骑电动车把你的车撞了。王老板赶到现场一看，车子的前保险杠被撞破了一个洞，得换新的。

对方告诉王老板他正在读大学，家境不宽裕。大学生说只有两百元，再多就拿不出来。王老板笑着说：“你主动打电话给我，值得敬佩。你是好孩子，不用你赔，就当作是对你诚实的鼓励。”

不赚违背良心的钱

王老板有一处门市房出租，不断有人打电话，有人开价2.5万元租，有人给3万元租，都说要开麻将馆。王老板都回绝了。

妻子不解。王老板说：“麻将馆就是赌场，我不能把房子租给人做这种事。”妻子反驳：“街上到处都是麻将馆，租房子又不犯法。”

王老板解释：“明知对方是用来赌博，提供场地就是助长坏风气。不是什么钱都能赚，我们也要替孩子积福德。”

最后，王老板把房租给一位从事正当行业的租客，年租金1.5万元。他说：“虽然收入少了，我心里很踏实。”（文/觉之

插图/明慧网）



司机说： “差点上了共产党的当”

我修炼法轮功20多年了，日常中遇到有缘人就会给他们讲法轮功真相。

一天打车，我拿出一张5元的人民币，笑着对司机说：“我刚才买菜，别人找给我一张带字的钱。”司机问：“什么字？”“诚念‘法轮大法好，真善忍好’，危难来前命能保。”司机没吭声。

我接着问：“你信吗？”他说：“不信！”我说：“从字面上看，‘真、善、忍’三个字就好啊！现在社会缺少的就是这些。”

他看了我一眼，说：“共产党不让信，你信你就得吃共产党的亏！”我微笑着说：“就是因为共产党不让信，社会才变得这么乱，人与人之间不信任，天灾人祸也多。”

没等我说完，他打断我说：“你也是炼法轮功的吧？你说话太像我二姐了。我二姐就炼法轮功，被共产党关了3年。回来还是炼。一天，二姐夫打电话叫我

去他家抬二姐。我去了，一桌子饭没人吃，二姐在卧室里盘腿。”

他继续说：“你说一家人等着吃饭，二姐自己去炼功，正常吗？我和二姐夫走过去，一人抬一边，把她搬到了另一个房间。”

我“扑哧”一下笑出了声，问司机：“那一桌子饭是谁做的？”他说：“我二姐。”我问：“她在家做家务吗？”他说：“做，什么活都是她干，还得看孙子，看完大的看小的，一家老小的饭都是她做。”

我说：“那她身体能吃得消吗？”司机说：“你还别说，她以前是个病秧子，家里的钱都被她打针吃药了，家务活都是二姐夫干。炼了法轮功后，她没有不能干的活，精神十足。”

我说：“这多好啊，炼了法轮功，不用吃药打针了，不用二姐夫洗衣做饭了，还得看俩孙子，家人多大的福气啊！”司机不吭声了。

我接着说：“我很奇怪啊，她做好饭让家人先吃，她去打一会儿坐，打完坐她就去吃饭刷碗了。你们要是想等，就等一会儿；不想等，就先吃呗。”司机一时语塞。

我又说：“你二姐真是按‘真、善、忍’做好人的。你想想，她把家里打理得干干净净，照顾了一家老小，什么都不用你们操心。这不都是大法给了她好身体才能做到的吗？你们还要她怎样呢？”

司机的表情严肃起来，说：“这个问题我要回去跟二姐夫好好谈谈，我们不能再这样犯傻了，差点上了共产党的当。那你说，退党有用吗？二姐让我退，劝了我好几次。”

我说：“当然得退啊，你看共产党都坏成什么样了，老天迟早要灭它。你不退出它的组织，不就是它的一分子吗？咱们都是善良的人，给它陪葬那不是亏死了？”他马上说：“退，退，我叫李某某，真名退！你给我退！”（文/天晴）

为何要“三退”？“三退”是指明确声明退出中共及其附属的共青团、少先队等组织。中共恶贯满盈，必遭天灭；其成员都是其肌体的一分子，每人也都将承担一份罪责。如何解脱？当初加入中共党、团、队时都说自己是“志愿加入”，宣誓“奋斗终身”“牺牲一切”，所以只要当事人不声明作废，那些誓词早晚都得兑现。至今已有4.6亿中国人做了“三退”，他们与中共脱离了干系，为自己选择了美好的未来。

“三退”方法：1. 翻墙登录退党网站：tuidang.org 2. 三退信箱：santui@tuidang.org 3. 北美热线电话：1-702-873-1734 若无上述条件，将“三退”声明贴到公开场所或写在人民币上花出去。